

### **Le contexte de l'innovation**

La présence conjointe de deux infrastructures structurantes pour l'économie du Beauvaisis, un aéroport international et une pépinière d'entreprises, a suscité la mise en place d'un travail de réflexion sur l'internationalisation des entreprises locales.

### **L'idée innovante**

Offrir à de jeunes entreprises locales les services d'un réseau européen de pépinières dans les pays desservis par des lignes quotidiennes au départ de l'aéroport de Beauvais.

### **L'objectif recherché**

Motiver et aider les entreprises à se tourner très tôt vers l'international.

Développer un réseau de pépinières européennes pour leur offrir accueil et conseils.

### **La démarche mise en œuvre (programmation, partenariats)**

- La Communauté d'Agglomération du Beauvaisis s'est rapprochée des pépinières d'entreprises situées dans des villes desservies par les compagnies aériennes low cost présentes à l'aéroport de Beauvais (Ryanair, Wizzair et Blueair).
- Des conventions de collaboration ont été signées avec trois destinations partenaires : le 26 mai 2009 avec la pépinière Redessa à Reus (Espagne), le 20 juillet avec le Polo Tecnologico de Navacchio à Pise et le 21 juillet avec la pépinière technologique de Florence.

Ces accords de collaboration prévoient l'accueil des entreprises beauvaisiennes à l'étranger, au sein de pépinières d'entreprises, avec mise à disposition d'un bureau et d'une connexion internet.

Ce réseau offre aussi l'opportunité aux PME beauvaisiennes de bénéficier des conseils, de l'expertise et du réseau local de la pépinière partenaire.

### **Le contenu de la réalisation**

En concertation avec ses partenaires, la Communauté d'Agglomération a invité les entreprises locales et l'Institut Polytechnique La Salle-Beauvais à une rencontre Business to Business à Reus. À cette occasion, les PME en visite à la pépinière Redessa ont pu rencontrer une dizaine d'entreprises travaillant dans leur domaine d'activité.

Parallèlement, l'entreprise Solabia et l'Institut Polytechnique LaSalle-Beauvais ont contracté des accords avec des startups dans le domaine des nanotechnologies et des laboratoires spécialisés dans la nutrition et la santé ainsi qu'avec l'Université Rovira i Virgili.

### **Les moyens humains et financiers**

Ce projet est piloté par le service Prospection du Pôle développement et promotion du territoire de la Communauté d'Agglomération du Beauvaisis et la pépinière d'entreprises de Beauvais qui héberge plus de 40 jeunes entreprises locales.

Dans une logique de développement de réseau, les acteurs du développement économique local y ont été largement associés : la Chambre de Commerce et d'Industrie et la Chambre de

Métiers et l'Artisanat de l'Oise, le service de relations internationales de l'Institut Polytechnique LaSalle Beauvais ainsi que l'aéroport international de Beauvais.

Cet accompagnement de PME locales vers l'international repose avant tout sur les synergies internes offertes par les équipements structurants tels que l'aéroport international et la pépinière d'entreprises. Il a un coût minime pour la collectivité.

**Le bilan de la réalisation (évaluation, suivi, projet d'évolution)**

En facilitant la mobilité des entreprises et des étudiants à l'international, les conventions de collaboration favorisent l'ouverture à de nouveaux marchés et la création de nouveaux partenariats, notamment transfrontaliers, pour les PME.

L'objectif de la CAB est de pérenniser cette initiative et l'élargir à d'autres actions pour inciter les TPE et PME à se développer à l'international : colloques sur les différents marchés, aides à l'export ou encore l'utilisation des VIE (Volontariat International en Entreprise).

Des contacts concrets entre entreprises ont été formalisés. L'opération initiée par Beauvais pour Reus a séduit d'autres pépinières en Europe : Valence, Majorque, Castellon, Pise et Florence, et même en Amérique latine avec la ville de Chihuahua au Mexique. Ces villes sont rentrées ou vont rentrer prochainement dans le dispositif.

La réussite de cette opération se quantifiera par le nombre de contrats signés entre entreprises. Il est trop tôt pour avoir une estimation précise des retombées économiques pour les PME et entreprises partenaires mais l'expérience a d'ores et déjà commencé à essaimer dans le tissu économique local.